
SAGGI, Kamal. « Preferential Trade Agreements and Multilateral Tariff Cooperation ». *International Economic Review* 47, (2006): 29-57.

L'auteur de cette étude examine, de façon empirique, l'impact des accords préférentiels sur le multilatéralisme. Ces accords, créant des zones de libre-échange ou des unions douanières, sont habituellement négociés à deux ou quelques parties. L'auteur vérifie si ces accords commerciaux sont un atout ou une pierre d'achoppement (building or stumbling blocks) du processus de libéralisation commerciale internationale. Ces accords ont-ils pour effet de favoriser la coopération entre États ou, au contraire, de les diviser ?

A l'instar de plusieurs chercheurs qui constatent l'effet négatif de ces accords sur le système plurilatéral, l'auteur pousse plus loin la réflexion afin de préciser les aspects sous-jacents de cette observation. En arrivant à la même conclusion que ces prédécesseurs – ce type d'accords ne favorise généralement pas le multilatéralisme – il prouve que, dans certains cas, les accords préférentiels facilitent la coopération multilatérale. Les résultats de ses recherches démontrent également que les États, qui ne sont pas partie à un tel accord et qui transigent avec des États engagés dans des accords préférentiels, sont nécessairement portés vers la coopération multilatérale afin de développer aussi une coopération tarifaire.

Cette démonstration approfondie expose les circonstances particulières où les États sont davantage portés vers le multilatéralisme. Elle permet de départager les effets positifs et néfastes des accords préférentiels. En ce sens, elle complète les opinions des différents chercheurs en ce qui a trait aux effets des accords préférentiels sur la libéralisation multilatérale du commerce.

Jacinthe Gagnon, M.A.
Relations internationales